

台灣唯一 神通榮獲IBM SOA合作伙伴聯盟頂級成員

文／神通電腦 劉慈明 圖／神通電腦



2008年6月，神通成為台灣唯一取得IBM「SOA合作伙伴聯盟頂級成員認證」的資訊服務公司。



▲神通電腦公司新技術事業群鍾克雄副總（右二）代表參加「IBM 2008 SOA論壇」，獲頒SOA合作伙伴聯盟計劃頂級成員。

由於看好政府單位及民間企業對彈性流程、軟體服務及異質整合需求不斷增加的趨勢，神通從2005年開始就積極投入SOA〈Service Oriented Architecture，服務導向架構〉技術的引進與學習，並且與SOA服務市占率第一的IBM及國內金融界的資優生玉山銀行攜手合作，開發出國內第一套整合流程、帳務、交易的外匯系統，成為SOA成功進入台灣市場的典範。2008年6月IBM正式頒發SOA合作伙伴聯盟頂級成員認證給神通，而神通也成為台灣唯一取得此一認證的資訊服務公司。

根據資策會資訊市場情報中心〈MIC〉預估，SOA全球市場於2011年規模可達475億美元，2007至2011年的復合成長率達39.8%，其中美國仍是最大市場，亞太地區則最具成長潛力；MIC調查顯示，今年台灣SOA專案服務市場產值預期可達新台幣18.2億，較去年成長60.3%，至2011年的平均成長率也高達46.2%。

面對此一蓬勃發展的市場，IBM展現了旺盛的企圖

心，除了持續在SOA技術上精益求精之外，也在各地市場尋找適任的區域合作伙伴，共同推動並擴大SOA版圖，IBM所成立的SOA合作伙伴聯盟計劃將會員分為一般、進階、頂級三階，其中頂級成員需具備5張以上SOA Solution Design Architecture證照，以及2個以上成功案例，目前亞太地區僅有大陸5家廠商及台灣神通取得頂級會員資格，而這些會員也會享有IBM在工程技術、業務行銷、教育訓練等方面提供的支援。

神通、客戶、IBM 共創三贏

台灣IBM公司軟體事業處總經理馮顏希君指出，IBM SOA市占率之所以能持續成長，最大優勢在於客戶導入SOA不需放棄原有系統，且能整合新、舊系統，也就是將物件導向技術所產生的元件，重新包裝成服務，並對應到商業模式上，讓企業了解既有系統如何與SOA整合，並滿足企業需求、強化競爭優勢。

「神通擁有深厚的技術能力和豐富的產業服務經驗，榮獲IBM SOA合作伙伴聯盟頂級成員，可謂實至名歸。我們希望能有更多合作伙伴加入IBM行列，共同經營逐年成長的SOA市場。」馮顏希君說。

神通電腦總經理果芸表示，神通在系統整合領域深耕三十幾年，客戶群遍佈政府單位及大型企業，所以我們不但熟悉各應用領域的軟硬體環境，更擁有豐富的專業知識與經驗，非常適合開發以系統整合與顧問服務為主的SOA服務市場，在IBM的技術支援下，相信神通一定可以和客戶、IBM共創三贏。■